

Vil I være bedre klædt på til udbud?

Det kan være vanskeligt for private virksomheder at komme ind på det offentlige marked. Udbudsreglerne er komplekse og udbudsmaterialet fra de offentlige myndigheder kan være omfattende. FalckEkdahl tilbyder et interaktivt seminar om den nye udbudslov med fokus på sammenspillet mellem kunde og leverandør.



Formålet med udbudsseminaret

FalckEkdahl tilbyder en halv dags interaktivt seminar om den nye udbudslov med fokus på spillet mellem kunde og leverandør gennem udbudsprocessen og med særligt fokus på leverandørsiden.

Vi tager udgangspunkt i den forretningsmæssige understøttelse, hvorfor vores kurser altid tilpasses vores deltagers forretning fremfor et fastlåst koncept.

Formålet med seminaret er dels, at I som virksomhed forbedrer jeres chancer for at vinde et udbud samtidig med, at det samlede resultat bliver en gevinst for begge parter og dermed en god udbudsoplevelse.

Seminarets fokuspunkter

Seminarets fokuspunkter tilpasses deltagerens ønsker og behov, men vil som udgangspunkt omfatte:

- Markedsafdækning og den indledende dialog med kunden, hvad kan lade sig gøre?
- Det nye "lightregime" og vurderingen af "klar grænseoverskridende interesse".
- Gennemgang af udbudsformer med anbefalinger om brug.
- Hvordan udbudsmateriale samt kravspecifikation gennemskues, således at der kan udarbejdes det bedst mulige tilbud.

- Prækvalifikationen og gennemgang af det nye fælles europæiske udbudsdokument (ESPD).
- Anvendelse af det fælles europæiske udbudsdokument.
- Spørgsmål/svar i tilbudsfasen.
- Stand-still periode og Klagenævnets funktioner.
- Contract Management, som vi ser det.

Målgruppen

Målgruppen for udbudsseminaret er leverandører, som ønsker af handle med det offentlige marked.

Hvem er vi?

FalckEkdahl består af erhvervsjurister med baggrund fra leverandør-, kunde- og lovgiversiden. Vi har mange års erfaring med den praktiske gennemførelse af udbud samt med undervisning inden for udbudsret.

Kontakt

Har ovenstående vakt din interesse, er du velkommen til at kontakte os til en uforpligtende samtale om mulighederne for et seminar i din virksomhed, så I er parate til proaktivt at anvende de nye regler i Udbudsloven. Kontakt Kim Dyhring, chef for udbud på kd@falckekdahl.dk og 27 21 43 87 eller Kathrine Søs Jacobsen, konsulent på ksj@falckekdahl.dk og 50 42 95 54.